

องค์ความรู้ของเกษตรกรต้นแบบในพื้นที่



เรื่อง การบริหารจัดการการผลิตสับปะรด

ชื่อเกษตรกรเจ้าขององค์ความรู้ นายสรารัฐ ทอดสนิท

วันเดือนปีเกิด 8 กุมภาพันธ์ พ.ศ. 2518

หมายเลขบัตรประชาชน 3-7703-00250-00-1

ที่อยู่ 62/2 ม. 11 ต.ห้วยยาง อ.ทับสะแก จ.ประจวบคีรีขันธ์

โทรศัพท์ 08-6106-3962

ความเป็นมา

นายสรารัฐ ทอดสนิท เป็นบุตรของเกษตรกรชาวสวน ชาวไร่โดยแท้ พอมีรายได้เลี้ยงชีพพอประมาณ มีบิดาชื่อ นายวิชัย ทอดสนิท อาชีพรับจ้างก่อสร้างทั่วไป และมารดาชื่อ นางบุญธรรม ทอดสนิท อาชีพทำไร่ ทำสวน ซึ่งมีพี่น้องด้วยกัน 3 คน บุตรคนโตชื่อ นางสาวอโณมา ทอดสนิท มีอาชีพรับราชการเป็นพยาบาลวิชาชีพอยู่ โรงพยาบาลสมเด็จพระนเรศวรมหาราช บุตรคนกลางชื่อ นายสรารัฐ ทอดสนิท มีอาชีพเป็นเกษตรกรและดำรงตำแหน่งกำนันหมู่ที่ 11 ตำบลห้วยยาง และบุตรคนเล็กชื่อ นางอุษณีย์ ทอดสนิท อดีตมีอาชีพเป็นพยาบาลวิชาชีพ ปัจจุบันลาออกมาเป็นเกษตรกรอาชีพ โดยทำนาและทำไร่ จุดเริ่มต้นของอาชีพเกษตรกรของคุณสรารัฐนั้น ได้เห็นมารดา ทำนา ทำสวน ทำไร่ มาตั้งแต่ในวัยเด็ก ซึ่งทำมาตั้งแต่รุ่นพ่อแม่ ลงแรงในการทำนา ปลูกมะนาว ทำสวนมะพร้าว ปลูกพริก ปลูกฝ้าย ปลูกละหุ่ง เป็นต้น เมื่อช่วงอายุได้ 12 ปี มารดาได้จากไปด้วยโรคมะเร็ง ขณะนั้นคุณสรารัฐได้เรียนจบประถมศึกษาชั้นที่ 6 ทำให้ต้องออกมารับจ้างทำงานก่อสร้างทั่วไป เพื่อส่งพี่สาวเรียนหนังสือให้จบปริญญาตรี และน้องสาวอีกคนจบปริญญาตรีเช่นเดียวกัน โดยมีความคิดที่ว่าเป็นผู้ชาย สามารถอยู่ที่ไหนก็ได้ กินอะไรก็ได้ นอนที่ไหนก็ได้ พออายุได้ 20 ปี ก็บวชเรียนช่วงระยะเวลาหนึ่งพออายุครบ 21 ปี ได้เข้าคัดเลือกเกณฑ์ทหาร จับได้ใบแดง สังกัดทหารเรืออยู่ 2 ปี หลังจากปลดทหารก็ออกมาทำการเกษตร ทำไร่เลื่อนลอย ปลูกพริก ปลูกทอง ฝรั่ง ข้าวโพด ทุกอย่างที่สามารถสร้างรายได้ได้แต่ก็ไม่ได้เป็นอย่างที่คาดหวังไว้ผลผลิตเสียบ้างขายไม่ได้ราคาบ้าง ทั้งนี้เป็นเพราะไม่ได้ทำการศึกษาด้านการเกษตรมาก่อน ขาดประสบการณ์ในการปฏิบัติจึงต้องลองผิดลองถูกเป็นเวลากว่า 5 ปี เกิดเป็นหนี้สิน และก็ไม่มีความรู้ใช้หนี้ได้ทันตามกำหนด จึงเป็นเหตุเริ่มต้นคิดใหม่ในการทำการเกษตร โดยเฉพาะการทำไร่ ต้องศึกษากระบวนการทำ ตลาดรองรับสินค้ามีการวิเคราะห์สิ่งแวดล้อมต่างๆ พื้นที่ไหนควรบริหารจัดการจัดการอย่างไร

การทำการเกษตรของคนรุ่นใหม่ ในสภาพปัจจัยหลายอย่างของการใช้ชีวิตของคนทุกวันนี้ คือ พ่อแม่มีความต้องการส่งเสียให้ลูกได้รับการศึกษาที่สูงขึ้น ไม่ต้องการให้มาทำไร่ทำสวนเพราะเป็นงานที่เหนื่อยหนัก ต้องอยู่ท่ามกลางแสงแดดและมักจะมีคนคิดว่าไม่มีความมั่นคงในชีวิต ดังนั้น พ่อแม่ที่มีแนวความคิดแบบเศรษฐกิจพอเพียงควรต้องปลูกฝังความคิดใหม่ให้กับเยาวชน เพื่อให้เขาเหล่านั้นมีทางเลือกที่ไม่ยึดติดกับระบบทุนนิยมมากเกินไป ให้ได้มาประกอบอาชีพเกษตรกรมากขึ้น และเห็นว่าชีวิตเกษตรกรก็เป็นอาชีพที่สร้างรายได้เลี้ยงครอบครัวได้เช่นกันส่วนปัจจัยหลักที่จะเป็นเกษตรกรได้นั้น ได้แก่ แหล่งทุน เงินทุน ความขยัน ความอดทน องค์ความรู้ ความคิดสร้างสรรค์ และอื่นที่เกี่ยวข้อง

- การแบ่งพื้นที่ทำการเกษตรโดยการปลูกสับปะรดประมาณ 70% ปลูกมะพร้าวปลูกแซมในพื้นที่ของสับปะรด 25% และปลูกยางพารา 5% ของพื้นที่เพาะปลูกทั้งหมดโดยประมาณ และมีวิธีการจัดการโดยวางแผนการผลิตให้มีผลผลิตออกเกือบตลอดปี วางแผนการตลาด วิเคราะห์สถานการณ์แนวโน้มของราคาที่จะขายได้กำไร ควบคุมให้ผลผลิตมีคุณภาพตามที่ตลาดต้องการและมีความสม่ำเสมอ
- จำนวนพื้นที่รวมทั้งหมดประมาณ 100 ไร่ของพืชเพาะปลูกทั้งหมด
- วิธีการจัดการโดยวางแผนการผลิต บำรุงดินใส่ปุ๋ย แบบเอื้อเกื้อกูลกันในพื้นที่เพาะปลูกที่มีการปลูกสับปะรดและมะพร้าวปลูกแซมในพื้นที่ เพื่อให้สามารถใช้ธาตุอาหารร่วมกันได้ รวมถึงการจัดการผลผลิตและการขนส่ง

องค์ความรู้ในการประกอบอาชีพ และงานที่ภาคภูมิใจ

องค์ความรู้ที่สั่งสมในการประกอบอาชีพการเกษตรจนเป็นผลงานและทำให้เกิดความภาคภูมิใจในอาชีพของตนเอง คุณสรวิศได้ศึกษาการทำไร่สับปะรดหลังจากปลดประจำการการเป็นทหาร เริ่มจากลงมือทำไร่ด้วยตนเองโดยขอหน่อพันธุ์ที่เกษตรกรคนอื่น ๆ ที่ทิ้งและไม่ใช่แล้วในครั้งแรกได้ขอหน่อพันธุ์เกษตรกรที่รู้จักกันได้หน่อสับปะรดมาปลูกจำนวน 5,000 หน่อ ไร่พื้นที่ในการเพาะปลูกไม่ถึง 1 ไร่ แล้วก็ออกรับจ้างทั่วไปตามไร่สับปะรดที่เกษตรกรคนอื่นทำอยู่ก่อน เพื่อหาเงินมาลงทุนในพื้นที่ตนเอง และได้ขยายพื้นที่เพาะปลูกไปเพิ่มขึ้นจากจำนวน 5,000 หน่อ ไปเป็นจำนวน 10,000 หน่อ และครึ่งละหลายหมื่นหน่อ ตามลำดับการดำเนินการได้ผลบ้าง ไม่ได้บ้าง ล้มลุกคลุกคลานเรื่อยมาบางช่วงประสบปัญหาเรื่องราคาผลผลิตเพราะผลสับปะรดล้นตลาด แต่ก็มีความมุ่งมั่นไม่เคยทอดทิ้ง อาศัยจังหวะและช่วงเวลาที่เหมาะสม หาข้อมูล ศึกษาด้านการตลาดมากขึ้นเพื่อนำมาวิเคราะห์หาปัจจัยที่สนับสนุนต่อการขายผลผลิตหมื่นสิ่งตลาดทั้งประเทศและตลาดโลก พิจารณารายละเอียดเศรษฐกิจภายในประเทศและต่างประเทศ เพราะสับปะรดเป็นพืชเศรษฐกิจ มีการบริโภคผลสดภายในประเทศน้อยส่วนใหญ่มักผลิตเป็นสินค้าส่งออกโดยเฉพาะสินค้าแปรรูป ปัจจัยหลักของราคาสินค้าส่วนมากจะมาจากตลาดต่างประเทศที่เป็นผู้รับซื้อ ดังนั้น การทำไร่สับปะรดมีโอกาสเสี่ยงสูงมาก เพราะเป็นพืชที่ใช้ต้นทุนการปลูกสูงมากเมื่อเทียบกับพืชชนิดอื่น ๆ

เมื่อคุณสรวิศสามารถประกอบกิจการของตนเองได้จากการทำการเกษตรประเภทพืชไร่เป็นหลัก คือ สับปะรด อีกทั้งยังมีการทำการเกษตรพืชชนิดอื่นประกอบกันด้วย เช่น มะพร้าว ยางพารา ข้าว และพืชอื่นๆ อีกเล็กน้อย แต่ในภาพรวมก็ยังเป็นปลูกสับปะรดซึ่งเป็นพืชที่มีความถนัดในการเพาะปลูกมากที่สุด คุณสรวิศได้ขยายการปลูกเพิ่มบ้างตามความต้องการของตลาด เนื่องจากได้วิเคราะห์แล้วว่าสับปะรดเป็นพืชที่สามารถบังคับให้ผลออกช่วงเวลาใดก็ได้ตามความต้องการ ในหนึ่งปีหนึ่งๆ ของการปลูกสับปะรดครบวงจรจะมีวัฏจักรการผลิตซึ่งปลูกได้ประมาณ 3-4 รุ่น แล้วมาลองวิเคราะห์ไว้ว่าผลผลิตจะออกช่วงไหนของตลาดที่มีความต้องการมากที่สุด เพื่อลดปัจจัยเสี่ยงในการขาดทุนจากราคาตกต่ำและสินค้าล้นตลาด

ปัจจัยเสี่ยงในการทำไร่ คือ ผลผลิตต่อไร่ไม่ได้ตามต้องการ ผลกระทบจากแมลงศัตรูพืชต่าง ๆ ที่ควบคุมไม่ได้ ผลจากปัญหาฝนตกไม่ตามฤดูกาล ผลจากราคาสินค้าล้นตลาดราคาตกต่ำ เป็นต้น

วิธีการแก้ไข

1) ผลผลิตต่อไร่ไม่ได้ตามต้องการ ควรต้องศึกษาหาข้อมูลพื้นที่ของพืชที่ใช้เพาะปลูกพิจารณาดินที่เหมาะสมกับการปลูกพืชชนิดนั้น เช่น สลับประรดจะชอบดินร่วนปนดินกรวด ไม่ชอบดินทราย ควรเว้นระยะการปลูกซ้ำที่เดิมบ่อยๆ ควรเว้นให้ดินได้สร้างหน้าดินขึ้นมาบ้าง

2) ผลจากแมลงศัตรูพืชต่างๆ สิ่งที่ต้องระวังคือ การใช้พื้นที่ปลูกซ้ำๆ เพราะเป็นปัจจัยเสี่ยงต่อแมลงศัตรูพืชระบาดได้ง่าย ถ้ามีการระบาดควรกำจัดด้วยสารเคมีกำจัดแมลงศัตรูพืชชนิดอื่นๆ จนไปถึงระดับที่ควบคุมแมลงศัตรูพืชได้ เพื่อไม่ให้ระบาดไปทั่วทั้งแปลง

3) ผลจากปัญหาฝนตกไม่ตามฤดูกาล เป็นปัจจัยหลักๆ ของการทำพืชไร่ ถ้าพืชไม่มีน้ำก็เหมือนกับไม่ได้ปลูกพืช ปลูกก็ไม่ได้ผลผลิต ดังนั้น การลดปัจจัยเสี่ยงควรปลูกพืชที่ต้องการน้ำน้อยหรือปลูกในหน้าฝน ที่คาดว่าฝนจะตก ถ้าศึกษาดีๆ จะคำนวณได้ไม่ยากนักหรืออีกวิธีหนึ่ง ต้องมีการจัดเตรียมแหล่งน้ำไว้หรือปลูกใกล้แหล่งน้ำจะลดปัจจัยเสี่ยงที่ดีที่สุด

4) ผลจากสินค้าล้นตลาดและราคาตกต่ำ เป็นปัญหาหลักของเกษตรกรไทย มีคำถามว่าทำไมผลผลิตทางการเกษตรถึงได้ล้นตลาดเพราะทุกคนอยากทำไร่แล้วรวย แต่ลืมคิดไปว่าผู้ที่ทำพืชไร่นั้นโอกาสรวยมีน้อยแต่ก็มีอยู่บ้างส่วนมากผลผลิตล้นตลาดเพราะพืชไร่ที่ราคาสูงนั้นเกษตรกรก็จะปลูกพืชชนิดนั้นตามๆ กัน โดยไม่เคยวิเคราะห์ตลาดภายนอกหน้าว่าต่อไปจะมีการเปลี่ยนแปลงของราคามากน้อยเพียงไร และไม่มีสิ่งหนึ่งในการปลูกให้เหมาะสมกับพืชชนิดนั้นๆ อีกทั้งพิจารณาตลาดบริโภคภายในประเทศและต่างประเทศ มีผลทำให้ราคาตกต่ำเพราะผลผลิตล้นตลาดซึ่งเกษตรกรรุ่นใหม่จำเป็นต้องเรียนรู้

ปัจจุบันคุณสรวิชัยมีอาชีพด้านการเกษตรพอเลี้ยงชีพตนเองได้ ถึงแม้ครอบครัวจะมีหนี้สินแต่สามารถหาเงินมาใช้หนี้ได้โดยไม่เดือดร้อนมากนัก ซึ่งตอนนี้ทำพืชไร่เพาะปลูกสลับประรดเป็นหลัก มีพื้นที่ปลูกทั่วไปในพื้นที่ ตำบลห้วยยาง ตำบลแสงอรุณ ประมาณหลายร้อยไร่ทั้งแปลงเก่าและแปลงใหม่ มีเงินทุนหมุนเวียนต่อปี หลายแสนบาท ผลกำไรต่อปีก็หลายแสนบาทเหมือนกัน มีคนงานประจำ 4 คน คอยช่วยเหลือ สำหรับส่วนตัวปัจจุบันนี้ได้มาช่วยเหลือด้านสังคมในชุมชน โดยได้รับหน้าที่เป็นกำนันประจำตำบลห้วยยาง

- มีการพิจารณาการเป็นสมาชิก ที่มีการติดต่อซื้อขายโดยตรงกับโรงงาน ซึ่งจะสามารถรับประกันราคาของผลผลิตได้ อีกทั้งมีการผลิตส่งแผงรับซื้อสลับประรดตามโควตาที่รับซื้อ
- มีการขยายผลการรวมกลุ่มกับเพื่อนเกษตรกรผู้ปลูกสลับประรดที่มีแนวคิดที่จะรวมกลุ่มแต่ยังไม่สามารถบริหารจัดการได้ดีพอควรซึ่งเป็นการรวมกลุ่มแต่ไม่ได้จดทะเบียนไว้ เพื่อให้สามารถตรวจสอบราคา และเป็นการรวมกลุ่มตามธรรมชาติด้วยความสมัครใจ โดยมีการเจรจาเรื่องราคาและตลาดรับซื้อกันบ้างมีสมาชิกในกลุ่มประมาณ 10 คน และเกษตรกรในพื้นที่อื่นร่วมด้วยมีการสื่อสารด้านการจัดการผลผลิตให้รวมตัวกันมากขึ้น บางครั้งมีการซื้อขายกับพ่อค้าคนกลาง ต่างคนต่างซื้อ ซื้อตัวขายหน้าโรงงาน และการรวมกลุ่มส่งซื้อปุ๋ยซึ่งเป็นปัจจัยการผลิต

สรุปองค์ความรู้ที่ใช้

✚ การผลิต

แนวคิดริเริ่มการเพาะปลูกสับปะรดจะใช้ประสบการณ์และองค์ความรู้จากการลงมือทำจริง ลองผิดลองถูก และสอบถามจากผู้รู้ เช่น เกษตรกรในพื้นที่ที่มีความชำนาญ จากตำราที่ศึกษาค้นคว้าด้วยตนเอง จากวิทยากรหรืออาจารย์ของหน่วยงานราชการและเอกชน เป็นต้นทำให้มีความคิดปรับปรุงตั้งแต่กระบวนการผลิต โดยศึกษาวิเคราะห์หาข้อมูลเพื่อนำมาใช้ในการวางแผนการผลิต การบริหารจัดการในพื้นที่ให้มีประสิทธิภาพ ลดต้นทุนการผลิต มีการจัดบันทึกข้อมูล เพื่อใช้ในการวางแผนครั้งต่อไป มีการใช้ข้อมูลย้อนหลัง 4 ปี ในการวิเคราะห์การตลาด มีการประชุมกลุ่มของผู้ที่มีอาชีพปลูกสับปะรดด้วยกัน พิจารณาจากคำสั่งซื้อที่มีการทำสัญญาล่วงหน้า วิเคราะห์สถานการณ์การผลิตสับปะรดทั้งวงจรรวม เช่น การเตรียมดิน การปรับสภาพดิน การเตรียมหน่อพันธุ์ที่ใช้ปลูก การหยอดแก้ว การเก็บผลผลิต และมีนวัตกรรมที่ใช้ใหม่แปลก การคัดเลือกชนิดของปุ๋ยที่ใส่ การสับเปลี่ยนปุ๋ยตามความเหมาะสม การพิจารณาประเภทดินและสูตรปุ๋ยต่างๆ และนำผลที่ได้มาวิเคราะห์พื้นที่การปลูกสับปะรดในครั้งต่อไปเพื่อหาความเหมาะสมของสภาพดินที่ได้ทำการเพาะปลูกไปแล้วนั้นจะปรับปรุงดินอย่างไรโดยเลือกใช้วิธีที่เหมาะสมต่อการผลิต เช่น การปั้นต้นสับปะรดตากทิ้งไว้เป็นระยะเวลาหนึ่ง แล้วไถกลบ มีการปลูกพืชตระกูลถั่วเพื่อเสริมธาตุอาหาร

✚ การตลาด

คุณเสาวรุช ทอดสนิท ได้ศึกษาข้อมูลด้านเศรษฐกิจที่เกี่ยวข้องกับการกระจายสินค้าและราคาตลาด การทำสัญญาซื้อขายกับโรงงาน แผงรับซื้อสับปะรด ตลาดท้องถิ่นหรือตลาดอื่นๆ ที่สามารถรับซื้อผลผลิตสับปะรด เพื่อให้มีความพร้อมเมื่อถึงเวลาเก็บเกี่ยว ซึ่งรวมถึงการขยายผลการรวมกลุ่มกับเพื่อนเกษตรกรผู้ปลูกสับปะรดที่มีแนวคิดที่จะรวมกลุ่ม ในการต่อรองเรื่องราคาและตลาดรับซื้อของสมาชิกในกลุ่มที่มีอยู่ประมาณ 10 คน และเกษตรกรต่างพื้นที่ เพื่อให้มีการบริหารจัดการผลผลิตที่ดีและมีประสิทธิภาพ

ปัจจัยแห่งความสำเร็จ

การประกอบอาชีพเกษตรกรรวม มีปัจจัยให้เกิดความสำเร็จได้โดยอาศัยสิ่งสำคัญ ดังนี้

- 1) เกษตรกรมีการพัฒนาตนเองไปในทิศทางที่พึงตัวเองได้ และเป็นผู้กำหนดแผนการผลิตของตนเอง และมี การศึกษาค้นคว้าหาความรู้จากประสบการณ์ที่ลองผิดลองถูก การอบรมจากภายในชุมชน หน่วยงานของรัฐและเอกชน มีการศึกษาดูงาน การแลกเปลี่ยนเรียนรู้กับผู้มีความรู้เฉพาะเรื่องนั้นๆ และประยุกต์ใช้เทคโนโลยีใหม่ที่มีความเหมาะสม
- 2) ใช้องค์ความรู้ที่มีและปรึกษาผู้ชำนาญในการแก้ปัญหาและพัฒนาการผลิตให้เกิดประสิทธิภาพมีความคุ้มค่าต่อการลงทุน
- 3) รู้จักการวางแผนการผลิตและการตลาด โดยเน้นด้านการบริหารจัดการแปลงเพื่อช่วยควบคุมและลดผลกระทบจากปัจจัยต่างๆ ที่จะส่งผลต่อการทำงาน รวมถึงการการคิดวิเคราะห์ด้านการแปรรูปลักษณ์ด้านการเกษตรสามารถสร้างมูลค่าเพิ่มได้
- 4) การบริหารจัดการด้านทรัพยากรธรรมชาติและสิ่งแวดล้อม เพิ่มการอนุรักษ์ดินและแหล่งน้ำเพื่อรักษาระบบนิเวศในไรให้มีความยั่งยืน

5) มีการแลกเปลี่ยนเรียนรู้ พบปะพูดคุยด้านการเกษตรกับผู้สนใจเพื่อเป็นการพัฒนาองค์ความรู้และเทคโนโลยีใหม่ๆ เพื่อนำมาประยุกต์ใช้ในการทำการเกษตรต่อไป

แนวคิดในการทำงาน

“แนวคิดการทำให้ได้ประสพผลสำเร็จ การทำให้ ทำสวนไม่ใช่เรื่องง่าย แต่ก็ไม่ยาก ถ้ามีความตั้งใจ ต้องมีใจรัก อดทน ศึกษาสิ่งใหม่มาช่วย ผสมผสานกับสิ่งที่จะปลูก หรือทำให้เกิดรายได้ เริ่มต้นทำจากสิ่งเล็กๆ ทำให้เกิดเป็นขั้นบันได เพื่อหาประสบการณ์ ต้องอดทนในการทำให้ไม่ใช่จะทำสำเร็จในครั้งเดียว”

หลักคิดในการประกอบอาชีพ

หลักคิดการทำการเกษตรจะเน้นเรื่องการบริหารจัดการ ด้านปัจจัยการผลิต ด้านทรัพยากรธรรมชาติและสิ่งแวดล้อมในพื้นที่ ด้านแหล่งเงินทุน ด้านการตลาดและการขนส่ง โดยเริ่มจากการวางแผนการเพาะปลูกให้มีความเหมาะสมกับความต้องการของตลาดรับซื้อสับปะรด การใช้สารเคมีให้มีความเหมาะสม เช่น การเพิ่มธาตุอาหารในการบำรุงดินร่วมกับปุ๋ยอินทรีย์และปุ๋ยพืชสด การกำจัดแมลงศัตรูพืชที่สำคัญ การป้องกันโรคระบาดของสับปะรด การจัดสรรแหล่งน้ำให้มีความเพียงพอต่อการทำการเพาะปลูกสับปะรด การรวมกลุ่มย่อยของผู้ปลูกสับปะรด รวมถึงปัจจุบันได้ดำรงตำแหน่งกำนันประจำตำบลห้วยยาง ทำหน้าที่เกี่ยวกับการปกครองท้องที่ การตรวจตรา การรักษาความสงบเรียบร้อยในตำบล ให้ความสำคัญปฏิบัติตามกฎหมายในการป้องกันอันตราย ส่งเสริมความสุขของราษฎร และรับเรื่องเดือดร้อน อีกทั้งเป็นที่ปรึกษาด้านการเกษตรของการปลูกสับปะรดกับเกษตรกรในชุมชนเพื่อแนะนำเทคนิคต่างๆที่เป็นประโยชน์แก่ผู้ที่สนใจและให้ข้อมูลข่าวสารระหว่างเกษตรกรด้วยกันของกลุ่มอาชีพผู้ทำการเพาะปลูกสับปะรด

ที่มาของข้อมูล (ผู้ถอดองค์ความรู้)

ชื่อ - นามสกุล **นายศิริพงษ์ โคตรบรรเทา**
ตำแหน่ง **นักวิชาการส่งเสริมการเกษตรปฏิบัติการ**
หน่วยงาน **สำนักงานเกษตรอำเภอทับสะแก จังหวัดประจวบคีรีขันธ์**

